

17岁,他揣着借来的一万元创业 30岁,他成了8家道场的负责人 张标:一拳一脚打出宏武“和谐号”

□本报记者 洪漩

“

初次见到张标,高挑的个子,和煦的微笑,说话不紧不慢,举手投足间温和朴实的感觉让人很难和宏武跆拳道馆创始人这个身份联想到一起。

2003年,18岁的张标单枪匹马创办跆拳道馆。十三年过去了,当初的毛头小伙子早已褪去青涩。如今张标迈着稳健的步伐,带领宏武上下走向更美好的未来。

”

名片册 17

张标

宏武跆拳道馆创始人

年龄:31

座右铭:不认命,凡事做了才有可能



A 农村娃踏足跆拳道 刻苦独立不服输

张标出生于浦江县前吴乡寿溪村,每天放学后,上山采茶、下河摸虾是他童年最真切的记忆。小学四年级时,浦江少体校的老师来村里挑苗子,高个子的他幸运被选中。从此以后他前往县城加入少体校田径队过上了寄宿制生活。

个子虽高,身体却较单薄,张标在浦江少体校并没有让人惊喜的表现,他甚至萌生了念完初中就跟着父亲从事装修行业的想法。但生活总是在不经意间给人改变,而正是这个改变让他从此和跆拳道密不可分。

初三那年,金华少体校跆拳道队成立,教练来浦江挑选苗子,看中了身材适中的张标。张标将情况告诉了家人,母亲对跆拳道这个新鲜名词颇感陌生,心中自然反对。“当时少体校的教练费了不少劲儿给我母亲做思想工作,才帮我争取到去金华学习跆拳道的机会。”张标提起往事,语气中包含了几分对曾经恩师的感激。

就这样,张标再一次背井离乡,从县少体校到市少体校,成为当时首批跆拳道学员。之后辗转来到武汉体院求学。

最初到武汉体院的那些日子,张标只

是二线队员,每天一边训练一边关注着一线队员,他的目标就是:一定要跻身一线队,获得参加全国比赛的资格。“那时候是一天四练,早晨、上午、下午、晚上,早上练完去吃早饭,校好闹钟赶在训练前的一点空档抓紧补觉。有一次我们整个宿舍都累得没听到闹钟,被教练狠狠责罚。”张标笑着回忆,并告诉记者,自此以后他的时间观念加强了不少。

在一次和一线队员的交流赛上,张标发挥不错,终于从二线队调整到一线队,让他距离自己的梦想更近了。

B 命运无常因伤退役 只身成立跆拳道馆

命运无常,谁也不知道人生下一步会发生什么,而最终会带来怎么样的“蝴蝶效应”也无法预估。

进入体院第二年,张标已经拿到了全国比赛的资格,却偏偏在赛前一个月的一次力量训练上伤了膝盖。“当时算不上非常严重,但想要参加一个月后的比赛,至少还要再练一年。”孝顺的张标经过思想挣扎,想到远在浦江老家清贫供自己求学的父母,17岁的他最终毅然决然下了决心:退役。

“那时候我一边继续学业,一边勤工俭学,在外面的道馆兼职教练,一个月有300元工资呢。”从张标的口气中不难听

出,那300元曾经给他带来莫大的喜悦。

退役后的张标换了一个心愿,“虽然我没有办法拿到全国冠军,但是我可以培养弟子,让他们有机会站在全国冠军的领奖台上。”就这样,他每天骑着自行车穿梭在金华的大街小巷,物色适合开办跆拳道馆的场地,但昂贵的租金让他一再受挫。

一天,张标再次走进一间办公室,虽然结果一如既往,但他秉持着“以礼始,以礼终”的跆拳道礼仪和精神鞠了一躬,转身那一刻,只听身后一句“年轻人,你等一下,我帮你打一个电话问问……”

就这样,张标以一万元的租金觅到了合适的场地——天宁寺的礼堂。“虽然礼堂十分破败,但是场地高度、面积都十分适合做道馆。”他可算是有了一片能遮风挡雨的地方。

为了省钱,只要自己力所能及的事情,张标都自己做。“那时候我自己买了油漆,拿件衣服把脑袋裹得严严实实,一个人就这样露出两只眼睛在大礼堂内刷墙。一次我朋友来找我,直接问我张标在哪,我说你等着,我去给你叫他。然后进里屋把衣服一脱再出来,他也没发现刚刚那个人就是我。”说到这里,张标自己也笑了起来。

C 20岁赚到第一桶金 却因决策失误打了水漂

场地有了,下一步就是招生,张标每天穿着跆拳道服跑到商场门口发放传单。“彩打太贵,只舍得用黑白的,就是简单的A4纸打印,穿着跆拳道服的我……那真是100%回头率啊。”张标笑道,“以前我是一个看到女孩子都会脸红的人,但是再害羞,我也必须去宣传,后来我还叫上师兄弟陪我到商场门口、广场上实战表演。”这下子,围观的人更多了,大家从好奇到大致了解,再到陆续报名。

2004年暑假,来道馆报名的学生已经到了“疯狂”的地步,张标一天连续上6、7节课,道服从早到晚就没有干的那一时刻。

一个人包揽道馆上下的张标考虑后将父母接来帮忙,此后母亲担任前台,父亲负责后勤。没过多久,他又开设了一家分馆,并找了曾经的师兄弟和队友来做教练。2005年,年仅20岁的张标赚到了人生的第一桶金。

考虑到送孩子来学跆拳道时候,父母总是在一边无聊等候,张标做了简单的调查后决定在道馆旁开健身房。为此,张标跑到上海、山东等地考察回来后,不顾父母反对,几乎将所有血汗钱砸到了健身房里,光光一个浴室装修就花费了将近20万元。

开业以后张标发现前来健身的人寥寥无几,个把月后他甚至连教练们的工资都发不出来。三个月后,揪心的张标也只能看着新装修没多久的浴室一点点敲掉,最终花了大价钱采购的健身器材他一并赞助给了小学。

“之前的血汗钱就这样一次性亏损殆尽,白天我走在大街上,都觉得天空是黑的。经过这件事,我学到了两点宝贵经验:有钱时候要珍惜;经营过程中的重要决策一定要多听听别人的意见,三思后行。”“健身房风波”的教训给张标好好上了一堂创业课。

D 重担催发前进步伐 “和谐号”欲带领市场良性发展

挫折之后,张标一心一意开道馆,一年后东山再起,现在已经开了8家独资道馆,员工80余人,培训学员5万余人次,在各类大赛上均有出色表现。2010年,还被中国跆拳道协会授予“全国最佳道馆”荣誉称号。

“从运动员到教练,再到管理者,我慢慢摸索,向同行学习经验。现在我不是单枪匹马,身后还有宏武跆拳道俱乐部那么多教练、员工,我更要为他们考虑。”如果说曾经的张标是处在单纯努力型阶段,那他现在是方法型与努力型并重。

来到金华宏武总馆,走廊墙壁上跆拳道俱乐部的进程被设计成“和谐号”的模样。张标介绍,这是和他搭档走过十一年的宏武总教练廖程敏的想法,象征意义不言而喻。除此之外还有激励学员不断上进的冠军榜和荣誉榜。

张标指着一份3D室内设计图告诉记者,俱乐部马上要在硬件上有所提升,下一步将八个道馆统一风格。除此之外,办学理念和教学质量也要稳步提升。

比起硬件,更重要的是软件升级。本着为孩子负责并且为家庭教育进行补充的教学理念,总教练廖程敏还精心制定了详细的教案,内容涵盖跆拳道知识、礼仪规范、学员守则、基本动作等内容。目前,宏武还和浙江商贸学校合作,设立教练班,培养属于宏武的师资力量。除此之外,宏武每年还会组织教练进行一年两次的大型培训,并定期请韩国高手来进行交流切磋。

Q&A

Q: 当上管理者后还经常会运动吗?

A: 每周三次都会练习一个小时以上的跆拳道,到出汗状态。另外还在浙师大MBA总裁班继续“充电”,提升自身能力,身体也需要“充电”,身体素质好,精神状况才更好。

Q: 对于想创业的青年你有什么想说的?

A: 1、不认命,努力坚持;2、虽然迈出第一步很难,但是只有做了才有可能;3、和气生财,凡事看开些。跆拳道中,“忍”就是“德”,人品放在第一位。

