

俞彬:皮划艇梦想在舟山扬帆起航

□本报记者 吴雨辰

名片册 20

俞彬

舟山爱尚海洋运动俱乐部总经理

年龄:46岁 籍贯:江西

座右铭:实现理想,做自己想做的事情。

“

将爱好作为奋斗一生的职业是许多人的梦想,这一份追求在体育人身上尤为明显。有人将激情的绿茵场作为自己的办公室,有人把粗犷的草原选为终身战斗的地方,有人则将目光投向一望无际的碧海,像渔夫一般与大海相伴一生。

俞彬和他们一样,从曲折颠簸的戈壁到碧波万顷的海洋,他用10多年的时间,将自己的户外爱好从陆地移植到了海洋。在岛屿成群的舟山,他一手创立的爱尚海洋运动俱乐部已经成为当地新兴休闲运动产业的一颗新星。

”



A 在舟山完成内陆到海洋的“迁徙”

今年46岁的俞彬出生在江西,18岁那年来到舟山,服役于东海舰队。虽然远离内陆家乡,但这个海洋之上的岛屿城市让他备感亲切。

“舟山的环境特别好,海岛和海洋给人的震撼太大,来了,就不想回去。”在俞彬的军旅生涯结束后,俞彬选择在此安家。22岁离开部队后,他做过服务员、卖过服装、也经营过宾馆,还开过花店。不过,在他心中,这些都只是为了生存,什么时候能在自己喜欢的行业中耕耘,一直是他的期盼。

要知道,在工作之外,这个从小爱好体育的男人对户外运动有着近乎执着的

追求。自驾越野是他的最爱,这位精壮的汉子是位有着10多年经验的越野赛车手,在未知的野外驾车翻山越岭是他的向往。新疆盆地、青藏高原、可可西里的深处都留下了他的足迹,他一度觉得,行驶在山川深谷,在晨光中端详怪石奇景,是人生中最美的风景。

2014年,在朋友邀请下,他在富阳第一次体验了皮划艇运动。运动经历丰富的他上手很快,驾着一叶扁舟,飘荡在富春江上,身处艇中与睡眠平行,看着两岸青山徐徐而过,这般奇妙的感觉一下触及了他的心灵。

“这和岸上的风景完全不同。”随着参

与划行的次数越来越多,俞彬觉得皮划艇是感受山水的最佳运动,划着皮划艇在内陆湖泊旅行过几次后,他忽然意识到,把地点搬到舟山的海洋上,该是多么美妙的体验。

带着期待,俞彬和几个小伙伴将皮划艇驶到了舟山。他们先沿着海湾、岛际划艇,之后又组织了好几次海上划艇体验,感觉相当不错。同时,他们的身影也吸引了其他皮划艇爱好者和外地游客的目光。

“经常有人问能不能租艇?有没有线路和参与运动的项目?”俞彬回忆,正是这些无心之举让他意识到,这项新兴产业已经成为了一种需求,在舟山可能变成一项事业。

B 用皮划艇承载属于自己的梦想

这样的想法很快让他找到人生的方向。

“我20岁到40岁之间,实际就是生存高于理想,现在不愁吃穿了,找到自己想要东西,在理想的行业里奋斗,就是我事业的归宿。”在俞彬看来,海上皮划艇正是他内心深处渴望的行业。

2015年年底,他把原来的公司托管给朋友,创办了舟山爱尚海洋运动俱乐部有限公司,把全部精力投身于俱乐部,想在舟山的海域中,开辟自己的天地。

创业之路,举步维艰。即使舟山有得天独厚的自然条件,但在事业航行的道路上,少不了风暴和浪潮。因为初期团队人数不够,为了节省资金,几乎所有事情都要亲力亲为。从基地选址到装备购置,哪怕

是搭艇架和上螺丝这般杂事都要自己来,为了创业,俞彬投入了全部精力。

俞彬告诉记者,今年5月俱乐部正式成立后,他没有休息过一天,每天都和皮划艇打交道。为了让俱乐部办得更扎实,俞彬在工作之余还不断充实自己。他还考取了红十字救护员证、社会体育指导员证书,参加了美国独木舟协会ACA培训,并取得了相应的皮划艇培训认证证书。

在俞彬努力下,短短几个月时间,爱尚海洋运动俱乐部确定了3个海岛基地,建起了与其他俱乐部及游客对接的爱尚客栈,还设置好了专为培训打造的下水点。在没有大范围推广的情况下,从5月至今,来俱乐部体验游玩的人数超过3000人次。

回顾自己的创业历程,俞彬认为支撑自己走下去的就是梦想。即使再过几年就到了知天命的年纪,但为了这份梦想和执着,选择将挑战进行到底。

今年10月,由他组织的首届舟山越洋皮划艇挑战赛就将打响,在他的设想里,想把这个比赛打造成“皮划艇中的达喀尔”,在变幻莫测的海洋中,挑战自我的极限。

“海洋皮划艇和内陆湖泊中的体验完全不同,内陆技术再好,可能在海洋也寸步难行。”俞彬介绍,在海洋划行,最基本的就是读懂洋流,如果不懂得避开洋流,可能费尽力气都划不出基本海域,他们要做的,就是把这份海洋独有的魅力,传递给更多的运动爱好者。

C 海平面浮现的产业前景

承办赛事,和爱好者共同竞技的同时,俞彬也希望借此为俱乐部吸引更多人气,发展水上项目的延伸产业。

这样的思考源自对皮划艇项目未来的自信。2014年下半年,中国的皮划艇俱乐部只有29家,到去年底增至200多家。作为业内人士,俞彬也明显感觉到,这两年国内皮划艇的销量在成倍增长。

看似高贵的皮划艇并非高不可攀,一艘普通的皮划艇价格也就三、五千元,足以满足一个家庭几年的使用。加上舟山天生的海岛资源,这份环境也让俞彬更有信心。在他的设想里,舟山原本以观光游为主的模式有很大的扩展空间,新兴的海洋休闲运动就是未来新的经济增长点。

“原来到舟山的游客就是尝海鲜、游海岛,转悠一圈就返回了,但运动休闲可以拉长游客停留的时间,这样就能为住宿和餐饮等配套服务带来可观的经济增长。”他的设想也得到了证实,在今年到俱乐部的3000人次游客中,很大一部分都在舟山游玩好几天,参与了多个项目。

在未来的计划中,俞彬想依托舟山独特的海洋海岛资源,推出海上皮划艇、帆船帆板、海岛户外探险、潜水冲浪等多种海洋运动项目,增强产业的联动性,并与行业内其他俱乐部联合,根据爱好者们能力的不同,设定专门的游玩路线,并为之配套装备和餐饮、住宿服务,让游客玩得尽兴。

同时,俞彬分别在东港内湖商圈、朱家尖国际游艇会、樟州村内海湾、白沙岛、青浜岛设立了皮划艇近水、近海、近岛的培训基地。为向往海洋的爱好者以及青少年提供专业的培训。

在他的理想中,驾着一叶扁舟飘荡在广阔的水面,感受着落日余晖的美丽,倾听着船桨与水亲密接触的声音,在多个海岛间穿梭行进,是人间最奇妙的事。而他自己事业的小艇也正在舟山海面的潮起潮落中,乘风破浪。

Q&A

Q:为什么在四十多岁选择创业?

A:年轻时摸爬滚打是为了生存,没有追寻自己想要的东西,但现在皮划艇就是我事业的归宿,做些自己想做的事情,符合我内心深处的渴望。

Q:创业艰难时坚持下去的动力是什么?

A:爱好和理想。我放弃原来30万元的年收入选择自己创业,其中投入的精力几乎占据了我全部时间,只有对这项运动的爱好才能支持我走下去。

Q:在创业过程中有些什么样的感悟?

A:我创业时为了梦想坚持走下去,不管最后发展成什么样,我都会尽最大的努力去做,决不让自己后悔。