体坛报

2017年10月
星期五
农历丁酉年九月初八
编辑/版式:奚源 今日正报八版
27

看懂浙江体育 喜爱体育运动

后援·主管主办:浙江省体育局 浙江省体育总会 国内统一刊号CN33-0088 邮局代投代号:31-641 (新)第3522号

新闻热线:0571-85067855 投稿信箱:ttb0571@163.com

●**首届跳绳高峰论坛暨教练员、裁判员培训班**日前在北京结束,共有来自全国的100余名专家学者参加。

●国际羽联昨天公布了最新一期的五个单项世界排名,女双的**陈清晨/贾一凡**升至世界第一,混双依然占据世界前两位。

●在昨天结束的**国际乒联世界少年挑战赛**团体决赛上,由中国选手领衔的**亚洲队**成功卫冕男团和女团冠军。

●昨天,国际足联认定**博格巴**从尤文图斯**转会**至曼联的操作中**无违规行为**,两家俱乐部将免于处罚。

●莱斯特俱乐部昨天宣布,56岁的法国籍教练、前法甲冠军教头**克劳德·普埃尔**入主蓝狐军团。

一分钟看明白

请冠军来当体育老师,2022年亚运会前将走进全国1000多所校园

杭州亚组委开了一堂特别的体育课

本报记者 奚 源

本报讯 “今天这堂课,由伦敦奥运会跳水冠军汪皓来当大家的老师”。日前,杭州保俶塔实验学校的学生,上了一堂特别的体育课,让他们印象深刻。在校园里,汪皓向同学们讲述了自己在成长中如何建立和增强自信,如何面对和克服困难,如何接受和对待失败,又如何永不言弃、顽强不屈、奋发进取最终获得奥运冠军的追梦历程。

在过去一个多月时间里,这个由杭州亚组委宣传部发起的“迎亚运·来吧!与冠军一起上体育课吧”大型校园体育推广和杭州2022年第19届亚运会知识宣传普及进校园公益活动,已经在杭州的20多所学校中开展,得到了师生们的热烈响应。记者了解到,为了迎接2022年杭州亚运会,杭州亚组委宣传部授权委托中享体育文化发展有限公司策划了本次活动,旨在通过邀请奥运冠军、世界冠军进校园和学生一起上体育课等形式,推广宣传体育精神,推动公众参与、全民健身和健康杭州建设的宣传。

除汪皓外,两届奥运会女子体操冠军、原中国女子体操队队长邓琳琳也参加到本次活动中来。学生们在与奥运冠军的交流学习过程中,感受到了激励前行的冠军精神和运动带来的快乐。中享体育活动负责人蒋大宇告诉记者,目前每个月会安排一次活动,每次会邀请一位现役或者退役的冠军运动员进校园。“在接下去两个月内,活动还会继续在杭州市范围内举行,我们也正在做积极的努力,力争尽快邀请一些浙江本土的冠军运动员来参加。”蒋大宇说。

值得一提的是,本次活动不光会在杭州地区,还将在全省、全国范围内展开。据悉,从明年一月份开始,活动将会在宁波地区进行,然后陆续来到全省11个市。一直到2022年亚运会开幕前一个月,整个活动将覆盖全国1000多所学校。蒋大宇表示,这样可以让全国更多的孩子了解杭州亚运会,喜欢上体育运动。

戈登绝杀 火箭险胜

在昨天进行的一场NBA常规赛焦点战中,凭借埃里克·戈登的压哨三分,火箭在客场以105:104险胜76人,取得了赛季以来的第四场胜利。图为戈登(右)带球突破防守。

CFP供图

健身器械,是每个月花89元随便用还是一次性花近5000元买回家?

“以租代买”将成健身消费新模式

本报记者 马二龙 朱郑远

每个月花费89元,就可以租到价值2000多元的动感单车。还不用担心下雨,健身房太远,自己不会安装维修以及闲置等等问题。这样一种“以租代买”的健身新模式,已经来到你的身边。在长三角国际体育休闲博览会上,由乐健体育创始团队创建的健康装备租赁平台“易健租”宣布正式上线,其便捷的一月起租、一台起租、一键就租、全程维保、装备更替等租赁服务为喜爱运动健身爱好者提供了一项新选择。

为了体验这个全新的健身服务模式,记者关注了易健租的微信服务号。打开后发现,除了跑步机、动感单车等常用的健身器械外,还有划船器、按摩沙发以及站位综合训练器等不常进入健身爱好者自购行列的器械,可选产品有17种之多。租赁方式也很人性化,租期从最少的3个月,到12个月不等,租期越长,价格越便宜。以租一架动感单车为例,如果你租3个月,每月租金为139元。如果租12个月,每个月只需要花89元就可以了。

今年正在浙江大学读研究生的孙乐在平台上租了一台跑步机,根据他自己算的一笔账——在淘宝上,易健租平台中出租的正星M7跑步机售价为4899元,按平台最便宜的89元每月的租赁价格,相当于56个月的租金才够买一台。“现在很多人买了跑步机回家,往往用不到一年就束之高阁,非常浪费。如果你的经济没有宽裕到一定程度,自己对器械健身的热情也没有这么高的话,像易健租平台这样的租赁方式确实更理性一点。”孙乐说。

对于同样价格,消费者会选择租赁还是购买?乐健体育运营总监吕振华说:“相对于购买,租赁的优势就在于轻资、低消耗。消费者不用担心器材闲置的问题,还可体验更多不同产品。比如你租一台跑步机,租期到后,就可换租其他器材。此外,租用期间我们也会对产品进行维保。”从平台上线到现在不到一周的时间,已经有一百多位用户尝试体验了这种模式。据该平台的客服工作人员介绍,在对体验用户进行回访的过程中,绝大多数用户表示能够接受这一模式,并会根据自己的实际情况进行续租。

考虑到推广的效果,目前易健租平台的服务范围暂时选择在杭州市范围内。吕建华表示,这主要是出于前期用户市场的测试考虑。“很多人在购买健身器材时,都会犹豫,比如学生、租房族等考虑到跑步机的搬运问题等,也许他们就会放弃购买。通过租赁平台,消费者租用产品就像是对我们的产品进行‘试用’。对我们来说,不仅是为产品做了营销,同时还获得额外的消费者,填补了之前市场中的一些空白。从另一个角度看,通过租赁的方式,很好地培养了消费者在健身设备方面的消费习惯,可以说也为目前国内像健身房等为代表的其他健身行业培养了‘准客户’。”吕建华说。据悉,未来该平台还将考虑实现闲置设备的共享以及针对一些健身房等大批量需求用户的租赁服务。用租赁的形式,为更多健身爱好者提供更好的服务体验。

“新随婺动”(金华)全国新闻界马拉松赛专栏

千名记者约你金华跑一遭 2版

浦江吹响体育发展新的“集结号” 5版

全省体育大会·专版

“舞”林高手舟山竞技 8版