

杨小浒:田径运动员华丽转身“网球创客”

见习记者 杨凯纯

名片册

59

杨小浒

德莱体育CEO

普思体育董事兼总经理

2021年第七届中国少儿体能发展论坛分享嘉宾

初见杨小浒,就约在了他的球场,户外温暖的阳光照射在干净挺拔的身姿上,这位年轻创客散发出的精神,少了些许浮躁,多了几份沉稳。

杨小浒是德莱体育CEO,公司业务涵盖网球培训、赛事承办以及场馆运营。2020年德莱网球江和美校区投入使用,是杭州最早拥有短网和标网联合运营网球场馆,在短暂的两年发展之中已与杭州多所小学、幼儿园达成合作。

“我们的球场每天都很热闹。”杨小浒告诉记者,经营场馆最怕冷清人流量低,而他却完全不担心这一问题,“场地白天主要用于培训,下午专业队训练,晚上则开放企业包场,很多人慕名前来打卡。”杨小浒说,“一场难求”是常态,未来还有更大的计划。



在德莱网球江和美校区网球训练的孩子们。

A 创业从“试水”到“专业”

杨小浒是田径运动员出身,后考入浙江大学运动训练专业在读。“那时各类项目如足、篮、排、游泳等专项的同学都在兼职,在代课教练市场中非常抢手,但田径项目却少有人问津。”说起创业的初衷,杨小浒直言,就是想“试试水”,看看自身的价值。“既然项目不热门,那我就另辟蹊径。”杨小浒选择的创业方向是体能。

“国外都有体能师为什么国内不能有呢?”于是杨小浒找了多所学校几番游说下通过校篮球队开始了自己的体能师生涯。在为篮球队做体能教练的时候,他把一位有身高有准星,却因为身体素质不足,以在外线投篮为主的球员,通过体能训练,培养成了全能队员,也让教练以及运动员们

看到了体能训练的重要性。渐渐地,国内开始重视体能训练,体能教练的概念越来越被大家所接受,杨小浒更是先后培养了几名学弟学妹,服务于各省市专业队。

杨小浒并没有停下创业脚步,他注意到三大球和小球类都是非常常见的培训项目,竞争非常之激烈,同为小球类的网球却没有太多人做。通过与专业人士的沟通,杨小浒了解到网球的场地问题是关键,网球场坪效却很低,效益低成了培训公司不发展的重要因素,而恰巧那时短式网球开始普及,只要一片羽毛球场地大小就可以做网球培训,这立马提升了场地坪效问题,再三商榷后,德莱网球俱乐部便诞生了。



田径出身的杨小浒依然热爱体育运动,在今天的杭州高塔竞速赛上,杨小浒顺利完赛。

B 二次创业,压力和机遇并存

在疫情爆发之后,所有培训都受到了极大地影响,2020年疫情初步好转刚刚解封时,杨小浒就和合伙人投入百万年租金拿下江和美商场里的网球场。“特殊时期这么大的投入,你不担心吗?”面对记者的提问,杨小浒说,“这是必然要走的路,咬紧牙关也要做。”“我们需要在疫情之后让教练有课上,另外从品牌影响力上来讲,也让我们下定决心走出这一步,拿下属于自己的场地。”

然而场地的改建工程并非一帆风顺,施工队进入场地,掀开草皮时,深深地呼出一口气,“你胆子真大,说签就签了。”施工人员表示幸好只有几处小坑,地面不用重新做,不然那可是一大笔钱!不过,问题可不止这些——楼下餐馆的油烟影响、灯光照明达不到要求,杨小浒不断地做着各种改善、调整,忙得焦头烂额。“那段时间经常开会到深夜。压力大到喘不上气。”杨小浒回忆。但他的努力没有白费,整改完毕的天台球场,选用的是澳网配色,界内深蓝、界外浅蓝给人带来轻松、清新的感觉,跟天空相呼应,成了一片超视觉效果的网红场地,也正因此

如此这片在开业短短数月就成为了杭州热门的网红打卡点,更成为业务网球选手争相前来之地。

经过一年多的发展,如今杨小浒的培训机构已拥有超15人的网球教练团队,已服务超过5000名以上学员,同时还成了市级后备人才基地及杭州网球协会青少年网球训练基地。为了扩大影响力,杨小浒还多次邀请国家级网球教练来到基地进行观摩并指导训练。



德莱网球江和美校区俯瞰图,慕名来打卡的人络绎不绝。

C 盼打造最亮眼的“网球招牌”

一路走来,杨小浒的创业故事并非一帆风顺。他自嘲自己最大的优点,就是忘性大,“对于那些艰难坎坷,我总是很快就抛诸脑后了,心中装着的只是如何去完成目标。”

另外,杨小浒也时常提醒自己,要心怀感恩,对于帮助过自己的老师、合作伙伴经常他经常提及,并保持着良好及有效的沟通。杨小浒也把这份感恩传递给自己的学弟学妹——在浙江大学,他的角色更像是一位引路人,在学弟学妹的成长以及踏入社会的一些关键时刻给予了建议、帮助他们规划未来。

未来的计划是什么?杨小浒想了片刻,认真回答:通过与“数字化”融合嵌入更多品牌文化、打造网球项目仪式感、不断更新教学技



德莱体育与中韩人寿合作举办“乐网球乐生活”亲子网球体验活动,杨小浒为学员讲解网球知识。

术,希望能将把德莱网球俱乐部打造成杭州乃至浙江最亮眼的“网球招牌”。

