

陈昊:创业达人的体育商道

本报记者 陆一帅

“找回属于自己的骄傲,拼出属于自己的荣耀!”这是昊空体育教育创始人、衢州市健美健身协会会长陈昊的朋友圈签名,朋友圈封面是一张他起跳投篮的照片,球框后面的巨幅背景上写着:发现运动的乐趣。

简单的文字和照片勾画出了一个静态形象:高大阳光、热爱体育、敢于挑战。采访中,陈昊又展示了另外一种状态,他思维活跃,逻辑清晰,自信又自如。

陈昊的经历也许称不上传奇,但完全可以用精彩纷呈来形容。80后、浙江大学高材生、全国数学奥林匹克冠军、深耕体育行业10多年,从传统健身房到综合性运动城,陈昊还在书写着自己的体育人生。

名片册

53

陈昊

昊空体育教育集团创始人、
董事长



A 商海沉浮

好戏码。

大学四年,陈昊先后创业6次之多,卖二手货、代理手机卡、开饰品店、经营快餐店,甚至还与同学合买了一辆面包车,在新建不久的下沙大学城做起了出租车的生意,几乎到了是个生意就去做的地步。如今回忆初闯商海的经历,陈昊这么总结:有拼劲,爱折腾,不枉那份血气方刚!

在门类众多的创业经历中,最有起色的当属餐饮。由于下

沙大学城读书、创业者众多,陈昊意识到解决吃饭问题是最为重要的。说干就干,从每天三五份开始,直到后来的三五百份。令人意外的是,最开始居然是陈昊亲自买菜、烧菜。做大之后,他依然坚持自己洗碗、洗菜,而当时他还是一名大三学生。

做事一定要勤奋,为人一定要踏实。早期的创业经历让年轻的陈昊懂得了商业的真谛,正是这两条法门,让他开拓了更大的事业。

B 百折不挠

陌生的体育领域。当时他立下了目标,三年之内,做到浙江最大。

一腔热血带来的是惨痛教训。由于主业繁忙,精力有限,在只参与投资不参与管理的情况下,陈昊的3家健身房亏损严重,连合伙人都打了退堂鼓。

要么倒闭,要么自己扛。倔强的陈昊选择了后者。他买下合伙人的股份,撤出当时的主业,在残酷的现实面前,以最大的付出、最高的热情全身心投入,他带着核心团队跑遍全国,寻访健身行业资深前辈、业界大咖。“那时还是个门外汉,真的做到了虚心求教和百折不

挠。”陈昊回忆道。

三年时间,从门外汉到专家,陈昊以其出色的经商天赋,以及不怕吃苦的工匠精神,不仅让濒临倒闭的健身房起死回生,也为自己的人生扳回一局。在此之前,他几乎没有输过,而失败后奋起反击,一剑封喉的成功滋味更值得回味。

2017年,10多家健身房遍布衢州,员工300多人。虽然没有实现当初立下的“浙江最大”目标,但至少是浙西南最大的健身连锁企业。生意难能风顺,人生亦非坦途,个中滋味,陈昊心中自有体会。

C 独辟蹊径

验的陈昊更上一层楼。次年,衢江东方运动城建立,管内融入了浙西第一片“真冰场”,填补了衢州体育冰雪项目的空白。同时,体育部门看中了陈昊丰富的经验,双方合作开展了百姓健身房项目,强强联合之下,受到了广大市民的欢迎和喜爱。

如今,陈最大的愿望是实

现“全民健身、全民体育”,让群众都加入到体育运动的行列中来。他说,只要自己还能动,就不会放弃运动。因为这种体育情结已深深扎根在他的心里。

“希望未来能有更多对工作、对生活充满激情的人加入到健身行业,为全民健康、为我国体育产业的发展做出自己的贡献。”陈昊如是说。

中学时期,有一件事着实令陈昊难忘。体形瘦弱的陈昊,为了长个子,主动跟着校运动队练习跨栏,没想到练得比运动员还勤快刻苦,更没想到这个“光脚”的居然跑过了“穿鞋”的,在后来的校运会上破了校跨栏纪录。

看得出来,倔强、不服输、爱折腾是与生俱来的,往后的人生里,陈昊多次上演了类似“弯道超车”的

大学毕业回到家乡衢州,爱折腾的陈昊继续着自己的创业人生。凭着大学时期从事餐饮行业的经验,他承包了多家学校、企业的食堂,每天为5000多人提供可口的饭菜。

26岁的他已经买房买车,过上了很多人羡慕的生活。如果轨迹如此延续,以陈昊的能力,很有可能已是当地餐饮业龙头。然而,一次普通的健身经历,彻底改变了他的生意版图。

2010年,十分看好体育产业发展前景的陈昊投资200多万元,开了3家健身房,从此踏入了

2017年,对陈昊来说是重要的一年,实现扭亏为盈后的他,决定改变原有健身模式,迈出更大的步子。谋划多年的昊空国际运动城终于正式落地,成为衢州第一家集健身、游泳、各类球馆、少儿体艺教育为一体的大型单体体育综合体。

拥有成熟体育场馆运营经