

陈浣君: 因“羽”结缘, 打造体育界“美团”

本报记者 戚 款

“羽毛球运动, 既可锻炼身体, 也具有较强的社交属性, 因此拥有一大批忠实爱好者, 陈浣君也是其中一员。与大多数人不同的是, 她把对羽毛球的兴趣变成了自己创业的灵感, 用热爱开启了体育的创业之旅。

“热爱生活, 钟情体育, 精力旺盛。”是陈浣君给自己贴的标签。作为栎刻动科技有限公司的总经理, 她2018年开始进入体育产业, 在行业内闯荡三年有余, 从羽毛球培训到场馆运营, 从赛事组织到数字化平台的打造, 不断试错, 不断进步, 把爱好发展成为了自己的事业, 并化身为驰骋商场的“羽届达人”。

A 花开别样 “羽”中结缘



“我一直是一位创客, 自学校出来之后就一直在创业的路上。从销售到生产制造, 从建筑业到电力工程, 前后经历了

五次创业, 最后扎根在体育行业。”陈浣君感喟, 爱“折腾”的性格让她从未停下脚步, 从传统行业转型到体育和互联网的步伐, 她跨得十分坚定。

“大概是一种情怀吧!” 谈到如何投身体育产业, 陈浣君笑着回忆, 长期的高强度工作让她落下了颈椎病的病根。“首先是喜欢, 另外医生也建议多运动, 而打羽毛球需要仰着头, 这对颈椎的恢复有帮助。”于是, 她重拾儿时的爱好, 踏上了羽毛球球场。

之后, 陈浣君对羽毛球的兴趣愈加浓厚, 她开始每天尽可能地抽出时间去打羽毛球, 从热衷约球到请私教提升技艺水平, 再到考取国家一级羽毛球裁判员

证书, 组织参加各类比赛……“不会当裁判的领队, 不是好运动员。业余球场上能想到的所有角色我几乎都尝试了一遍, 所以我也对业余羽毛球的发展情况特别了解。”陈浣君回忆。

羽毛球运动能让她解压, 同时也让她结识了许多新伙伴和圈内人士。在球友的建议和“怂恿”下, 陈浣君开始认真思考通过羽毛球和体育创业的路子, “如果能以羽毛球为起点, 在自己喜欢的圈子里干一番事业, 那会非常有意思。”

2018年, 她携手浙江省羽毛球队退役运动员朱俊畅创办了“栎平体育”和“杭州中畅羽毛球俱乐部”, 以青少年羽毛球培训为基础, 同时开始承办各类大小型羽毛球赛事。



名片册 61

陈浣君

浙江栎刻动科技有限公司、杭州栎平体育文化发展有限公司创始人, 国家一级羽毛球裁判员, 浙江省体育产业新锐企业家, 杭州市西湖区羽毛球协会副会长。她是羽毛球的狂热爱好者, 经历五次创业的“商界”达人, 因羽毛球扎根体育行业, 志在“打造三公里体育运动生态圈”。

B 知难而上 行稳致远

从运动爱好者到组织者, 虽然最初只是作为一种副业, 但创业经历丰富的陈浣君, 对体育行业的认知也随着不断地思考和实践发生了转变。“首先这是一个非常有前景的行业, 但目前来看, 全民健身的氛围和人群还需要不断培育, 这是一块大蛋糕, 就看我们如何做大。”

球友难找, 场地难求, 教练难寻……在深耕羽毛球领域的过程中, 这些问题就像洋葱一

样一层层地被陈浣君剥开。于是, 她又一次开始认真思考如何解决这些问题, 经过不断地分析和调研, 她找到了新的方向: 打造一个接地气又专业, 同时还具备互联网思维的智慧体育平台。

2019年7月, 浙江栎刻动科技有限公司正式成立, “想动, 就立刻动!” 凭借这样的口号和目标, 一个为运动爱好者提供一站式找、教、练、聚的专业体

育服务平台孕育而生。

万事开头难。作为小微企业, 起步的资金筹集、代码编程的技术关卡、用户画像定位、社会和经济效益的有效结合等问题, 都让第一次接触体育科技的陈浣君愁容满面。“当时一心想把这件事做好, 于是利用所有的资源和人脉, 通过不断学习和实践, 补足知识盲区, 一步一个脚印地细心打磨产品、突破难点, 才算慢慢熬了过来。”

C 精耕细作 遍地开花

在公司和技术团队磨细节、在全国跑体育场馆调研、在各地找资源谈合作……陈浣君一刻也没停下, 这样的生活成了主旋律。功夫不负有心人, 经历了一年多的蛰伏, 陈浣君和栎刻动收获颇丰。

目前, 栎刻动科技打造的数字体育平台已覆盖40万用户, 年龄段横跨6-70周岁, 服务的民营场馆已超过200家, 占据杭州市内体育场馆系统运用的市场份额达到65%, 平台发布活动和赛事超过25000次, 每天有3万名运动爱好者借助平台感受着运动的快乐。同时, 场馆管理系统、体育教培系统、赛事系统、体育电商供应链系统、俱乐部管理系统等系列功能均已上线。

“未来, 我们还会借助区块链的技术, 利用互联网和大数据, 记录用户个人成长, 帮助运动爱好者养成良好的运动习惯。”陈浣君介绍, 得益于自身的运动经历和多年的创业探索, 她更懂得运动爱好者想要什么、体育场馆需要什么、体育衍生生态圈能做什么。她的目标是做体育界的“美团”, 通过栎刻动平台让运动变得更简单、便捷、高效。

“打造三公里体育运动圈”, 一直是陈浣君的理想, 即使现阶段体育的数字化进程仍在摸索发展, 但她对于未来还有无限憧憬, “我们的产品才刚迈出起跑线, 我们需要做的就是找到适合自己的方式和节奏, 体育产业方兴未艾, 我希望在浙江这块数字化和民营企业蓬勃向上的高地上, 努力成为行业未来的标杆。”

