

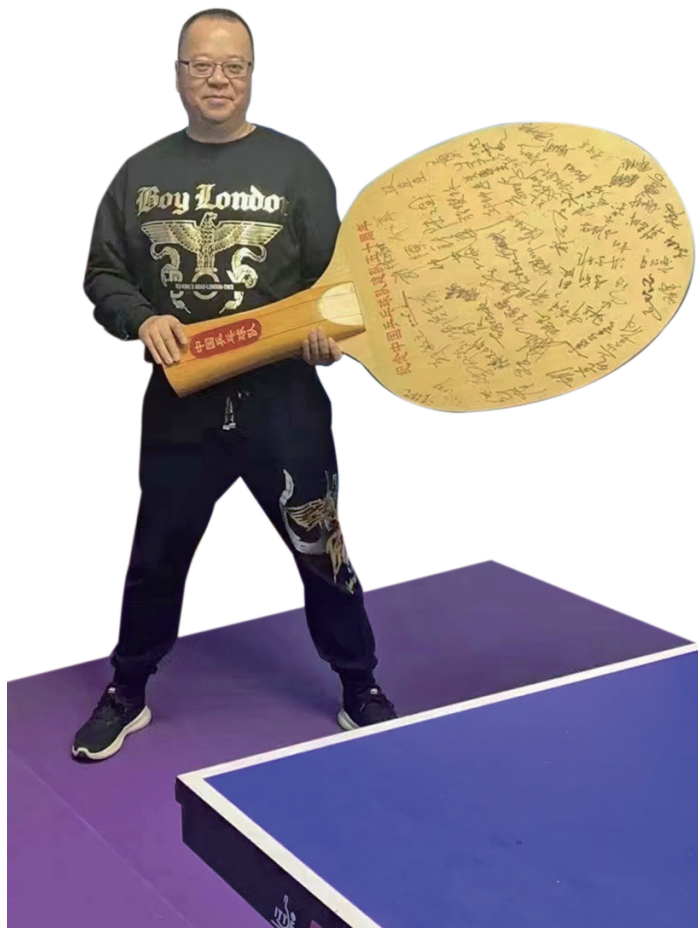
“

从乒乓球爱好者到浙江鑫博克地胶公司总经理,陈世平的人生轨迹仿佛一条清晰的线路图,展现出他对体育的执着追求和将体育精神融入商业的信念。

“从小我就对乒乓球产生了浓厚的兴趣,它成为了我生活的一部分。”陈世平回忆。在温岭担任乒乓球协会秘书长期间,他深刻体会到了乒乓球的魅力和影响力。

2008年,陈世平创立浙江鑫博克地胶公司——经过17年的发展,如今公司从最初的地胶产品起步,逐步拓展至乒乓球场馆的全方位解决方案,乃至乒乓球台、乒乓球、乒乓球服装等周边产品全面开花。2022杭州亚运会大运河亚运公园乒乓球馆首场压力测试中使用的地胶、灯光、墙面均来自该公司。

”



名片册

72

陈世平

浙江鑫博克地胶公司总经理

陈世平：用体育精神点燃商业激情

本报记者 杨凯纯

“体育情怀与商业价值,是可以兼得的”

作为一位热爱乒乓球的企业家,陈世平成功地在提升公司知名度的同时,保持了对体育精神的尊重和传承。

最简单直接的方式,就是参与省内乃至国内的乒乓球赛。“浙江省内积分赛、砂板乒乓全国赛、光板乒乓全国赛……这些赛事都有我们的身影。”陈世平粗略算了算,这些年的赞助金额应该过了百万,“每年为参赛球队提供球服,为赛事提供资金支持,当然也收获了极大的曝光机会。这是一种双赢。”陈世平说。

光说不练假把式。除了赞助,陈世平自己也是个狂热的乒乓爱好者。他频繁出现在各类乒乓球赛事中,从参赛者到教练、场外指导、领队等等,他的身影无处不在。这种深度参与不仅让他更深入地了解乒乓球运动的



▲陈世平和凌平、克里斯蒂安·索默因乒乓球结缘

内涵和价值,也让他在浙江乒乓球圈中赢得了极高的声誉和口碑。

陈世平说:“体育与商业可以相互促进、共同发展。只要保持对体育精神的尊重和传承,同时注重商业价值和市场规律,就一定能够在两者之间找到最佳的平衡点。”

“让他们老有所乐,是一种社会责任”

陈世平在乒乓球产业的卓越贡献不仅体现在他作为一位器材供应商的专业素养上,更在于他积极履行社会责任,热心支持高龄选手参与体育赛事。陈世平深知乒乓球运动对高龄人群的身心健康具有积极影响,在他的支持和鼓励下,许多高龄选手得以在赛场上展现风采,实现自己的乒乓球梦想。

2022年,陈世平积极发起并成立了浙江鑫博克地胶

队,参与了中国元老会第三届“君澜杯”赛,并一举夺得了中国乒乓史上第一个80岁以上级别的团体冠军奖杯。

值得一提的是,陈世平与高龄选手们之间建立了深厚的友谊。省内乒乓球选手、84岁的蒋兆兆表示,他与陈世平相识于十年前,因共同热爱打长胶而结缘。十年来,他们每年至少有五六次的会面与交流,让友谊越发深厚,也让他们对乒乓球运动的热爱更加坚定。

“想打造属于中国的乒乓球本土品牌”

谈及未来,陈世平满怀激情地说:“我们将继续深耕乒乓器材市场,不断提升产品质量和服务水平,还将积极探索与其他体育项目的合作机会,以多元化方式推动体育事业的发展。”

陈世平认为,体育不仅是一种健康的生活方式,更是一种积极向上的精神象征,不仅能提升人们的身体素质和竞技水平,更能培养团队合作精神和顽强拼搏的意志品质。因此,公司将体

育作为重要的文化元素融入到企业的发展中,以体育精神为引领,推动企业的持续发展和创新。

同时,陈世平还表示,他们有着打造乒乓球本土品牌的坚定决心。公司计划推出全系列周边产品,包括球拍、球鞋、运动服装等,以满足不同消费者的需求。因为作为一位乒乓球人,他深知乒乓球运动者的需求和喜好,这也将成为公司打造本土品牌的重要优势。

